

方法和应该达到的要求。设备操作规程部分详细描述了各种生产设施的操作使用和维护保养方法,以及常见故障的排除。验证方案包括纯化水系统、空调净化系统、设施设备等 7 个方面的验证,保障了生产工艺、生产设备及生产设施的先进性和可靠性。最后,我们将生产和质量检验过程所使用的各种记录按类别整理出来,在各个生产及质检的环节中按要求逐项填写,不仅增加了生产中的量化管理,而且使得我们易于掌握生产过程中的第一手材料,以便于控制产品质量,也为同 GMP 标准接轨奠定了基础。

### 3 体会

在完成两次迎检任务中,我们意识到在迎接这种大型验收检查时,应及早做好充分准备,对总部下发的验收标准要逐条认真学习讨论,对照现有的条件,从欠缺处入手,同时在改造过程中,也要按照验收标准和 GMP 标准进行自检验证并记录,在自检过程中会发现一些问题,再进行整改,这样才能不断完善。

在制定整改方案阶段,应多方听取意见,到有经验的单位学习,避免走弯路。在投入大量资金建成硬件系统之后,更主要的是对人员、技术、生产、组织结构以及各类规章制度的管理和实施,在平常的工作中坚持按照制定的各项规章制度和 GMP 标准执行,坚持生产中的各项记录,杜绝任何在药品生产中可能发生的隐患,保证药品质量。

通过完成这二次迎检任务,促进我院制剂室从硬件和软件两个方面同 GMP 标准企业的接轨又更进了一步,硬件的改造从客观上保障了生产药品的质量,软件的编写则是从法规角度严格规范了生产和质检的每一个环节,对医院的医院制剂发展起到了促进作用,积累了一定的经验。

验收工作虽然已经结束了,但是我们对制剂生产的管理依然不能有丝毫松懈,应该继续按照验收的标准严格要求,时刻牢记 GMP 标准是全体制剂人员的行动准则。

收稿日期:2002-07-21

## 军队医院如何让药品降价落到实处

罗正 共(中国人民解放军第 173 医院药械科,广东 惠州 516001)

关键词 药品价格;供应渠道;招标采购

中图分类号:R95 文献标识码:B 文章编号:1006-0111(2003)01-0051-02

近年,国内医药市场价格混乱,药价虚高不下,国家三令五申,要把虚高药价降下来,确实减轻群众负担,这无疑是利国利民的重大举措。为了顺应潮流,执行国策,作为军队医院如何才能让药品降价落到实处呢?我认为应该从以下几方面去抓落实。

### 1 坚持主渠道供应

主渠道供应是上级规定的统购、统筹政策,是每个军队医疗单位所必须遵守的准则,因为坚持主渠道供应有以下优点:

#### 1.1 药品价格优惠

主渠道供应的药品由于使用、购买数量大,由总部或军区或多家医院集中采购,充分发挥了集团优势,大批量购进,市场优势被商家、厂家看好,价格优惠是顺理成章的事。从近年主渠道供应的药品价格来看,由于主渠道供应有效地减少了许多中间的流通环节,其供应的药品价格比市场购药价格普遍低 10%~30%,个别品种可低于 50%,比如:注射用头孢噻肟钠原市场批发价为 7.8 元/支,而主渠道供应价

只有 3.8 元/支。这样我们在方便、快捷的情况下,就达到了降低药品价格的目的,我们何乐而不为呢?

#### 1.2 药品质量能得到保证

主渠道供应是由军队卫生行政部门直接组织和管理的,无论从人力、物力等方面都比较雄厚,在对药品质量把关方面也有着其它单个医疗单位无法比拟的优势。因此在组织药品采购,质量检测手段等方面均比较完善、可靠,确保药品价廉物美。

#### 1.3 供应的品种齐全

主渠道供应的产品是以国家基本用药为主,多为在临床应用广泛与有效的品种。军队医院大部分处在偏远地区,即使处在中小城市的医院对部分利润薄、用量少的急救药、麻醉药、抗肿瘤药等,很难从当地市场购得、影响医疗用药,但是如果由主渠道来组织采购,这方面的问题就容易得到解决。

### 2 实行招标采购制度

从近几年药品购销渠道看,药品招标采购是市场竞争机制中的一种权宜之计,也是今后一定时期

内在药品购销过程中降低药品价格的重要手段之一。通过这几年的初步尝试,我们都有这样体会,通过招标采购来的药品,在同等质量的前提下,价格普遍较低,降幅比原来大概低15%左右,个别品种降幅可达30%,有些新药特药降幅可达100%,比如:彼司克胶囊(14粒装),招标前批发价是120元,招标后批发价仅为38元。由此可见,招标采购确实是降低药品价格虚高的有效方法,所以,军队医疗单位对部分主渠道供应计划外的、确实是临床必需的药品,本单位可到当地招标公司参加招标采购,确保医疗用药价格真正降下来。

### 3 熟悉新药特药商品名,多方进药

据了解,目前价格虚高的主要品种大部分都是新药特药,而且这部分新药特药由于刚上市,市场没有普遍流通,往往控制在某一地区个别特约药品经销商手中,其价格自然也就虚高定价同时又受控于个别供应商之手。如果医疗单位想压价进货,他们就宁可不销,也绝不降价。然后,他们通过种种正当的和不正当的促销手段,使得此类药品在医疗单位中需求量增大,让医疗单位药剂部门不得不高价购进,最终造成药品价格虚高,群众负担沉重,负面影响很大。但是,如果医疗单位掌握这一特点,在购药时,针对当前药品同一化学名有多种商品名的情况,

在同等质量前提下,采取不断更换其商品名、产地等方法,使得用者有药用,销者无法促销,慢慢地虚高的药品价格就会自然地下降。

### 4 采取少量多次的采购

药品采购过程中,在不断更换药品商品名称、产地等的同时,我们最好还要采取少量多次的方式。这样使得经销商促销的经费无法到位,促销渠道受阻,控制价格的手段失灵。这样不仅能够将药品价格降低,还可以减少药品积压,增加医疗单位经费的周转率。

### 5 执行国家最高零售价规定

现阶段国家统一规定了药品最高零售价,军队医疗单位无论通过什么途径购得药品,都应不高于最高零售价出售。但这里主要指少部分药品,诸如市场紧缺、临床用量不大,但又确实是医疗需要的药品,有的需要到兄弟单位或市面上零售药店临时购进的药品,尽管价格较高,可能不得利,也应按照国家最高零售价出售,让军队医院的药价与地方医院药价同步,符合国家政策。当然,对部分药品,通过主渠道供应,由于减少了许多中间环节,购进药价相对较低,利润较高,这种情况下,我们可以酌情以稍低于国家最高零售价出售,真正做到让利给病人,让军队节支,百姓受益。

收稿日期:2002-09-01

## • 药物不良反应与相互作用 •

### 雷公藤多苷片致过敏反应 1 例

潘桂光<sup>1</sup>, 高文平<sup>2</sup>(1. 青岛海军疗养院药剂科, 山东 青岛 266071; 2. 中国人民解放军六一一部队, 山东 青岛 266700)

中图分类号: R286 文献标识码: D 文章编号: 1006-0111(2003)01-0052-01

#### 1 临床资料

潘玉珍,女,60岁,因双手各指关节晨僵、肿胀、疼痛半年余,于2000年5月10日来我院就诊。既往有高血压病史10余年。查体:双手各指关节肿胀、压痛。检验:类风湿因子(+),血沉10mm/h,抗“O”<400U,诊断为:“类风湿性关节炎”。给予雷公藤多苷片(湖南株洲市制药厂,批号20000701)20mg,po tid,服药1d后,自觉浑身瘙痒,未加注意,继续服药至2d后,遂出现全身瘙痒难忍,眼睑、颜面浮肿。检验:血、尿常规均正常。诊断为“药物过敏反应”。立即停药,并给予10%葡萄糖酸钙注射液

1.0g,地塞米松磷酸钠注射液10mg缓慢静注,2h后瘙痒逐渐消失,10h后水肿消退。2d后恢复正常。

#### 2 讨论

雷公藤多苷对多种关节疾病均有不同程度的抗炎、止痛和部分消肿作用。治疗类风湿关节炎有显著疗效。雷公藤多苷片的不良反应主要有:胃肠道反应,一般可耐受。皮肤粘膜反应较常见,可出现皮肤色素沉着、口腔溃疡、痤疮等。而本例患者出现的全身瘙痒难忍,眼睑、颜面浮肿实属少见,应引起广大医护人员的高度警惕。

收稿日期:2002-07-24